

Le bulletin d'information
de la lutte contre la vie chère

Dossier de la Semaine

VENTES PRIVEES, SOLDES, DESTOCKAGE : QUE RENFERMENT REELLEMENT CES APPELLATIONS ?

Lorsqu'une marque annonce une « vente privée », un « déstockage » ou des « soldes », l'objectif est souvent le même : proposer des produits à un prix inférieur au tarif habituellement affiché. Pour le consommateur, la différence peut sembler minime. Pourtant, ces trois appellations ne recouvrent pas exactement la même réalité. En pratique, chacune correspond à une démarche commerciale particulière, avec ses propres objectifs et ses propres conditions. Savoir les distinguer permet donc de mieux comprendre les offres proposées et d'évaluer plus facilement si une réduction est réellement intéressante. Ventes privées, soldes, déstockage : que renferment réellement ces appellations ?

C'EST COMBIEN ?

 LES COÛTS MOYENS DES
MARCHÉS DE LA SEMAINE

PRODUIT DE SAISON

 LES BIENFAITS DU GINGEMBRE
POUR LA SANTÉ

ASTUCE DE LA SEMAINE

 COMMENT RÉPARER UNE
FERMETURE ÉCLAIR COINCÉE

 SCANNEZ POUR
ACCÉDER
LES NUMÉROS
PRÉCÉDENTS !

EDITORIAL



Lorsqu'une marque annonce une « vente privée », un « déstockage » ou des « soldes », l'objectif est souvent le même : proposer des produits à un prix inférieur au tarif habituellement affiché. Pour le consommateur, la différence peut sembler minime. Pourtant, ces trois appellations ne recouvrent pas exactement la même réalité. En pratique, chacune correspond à une démarche commerciale particulière, avec ses propres objectifs et ses propres conditions. Savoir les distinguer permet donc de mieux comprendre les offres proposées et d'évaluer plus facilement si une réduction est réellement intéressante. Ventes privées, soldes, déstockage : que renferment réellement ces appellations ? Éléments de réponses dans le **DOSSIER DE LA SEMAINE**.

Reconnaissable à sa saveur légèrement piquante et chaleureuse, le gingembre peut être consommé frais, séché, en infusion ou comme épice. Au-delà de son intérêt culinaire, il renferme de nombreux bénéfices médicinaux. Un aperçu des

bienfaits du gingembre à retrouver dans le **PRODUIT DE SAISON**.

Une fermeture éclair bloquée peut être très frustrante. Surtout évitez de tirer fort, il peut y avoir des risques de déformer le curseur ou même de casser les dents. Une astuce simple et rapide est à tester dans **L'ASTUCE DE LA SEMAINE**.

Sans oublier la rubrique **C'EST COMBIEN ?** qui vous livre les tendances du marché des produits de grande consommation. Du vivrier aux produits manufacturés, en passant par les produits frais.

ÉCHO DES MARCHÉS, c'est un bulletin d'information conçu et pensé pour le consommateur ivoirien.

Parce qu'ensemble c'est possible !

Dr Ranie- Didice BAH-KONE

Sécrétaire Exécutive du CNLVC

C'est Combien ?

Chaque semaine, nous faisons le tour des marchés pour vous livrer les prix moyens des produits de grande consommation, du vivrier aux produits manufacturés, en passant par les produits frais, etc.

TABLEAU DE L'ÉVOLUTION DES PRIX DE LA SEMAINE

PRODUIT		COUTS MOYENS FR/NG						TENDANCE DES PRIX	
		ANANAS	SAN PEDRO	DOLANE	YAMOUSSOUKRO	VIARE	KOFIHO		
PRODUIT VIVRIERS	PRODUIT DE SAISON	PATATE DOUCE (kg)	400	600	1000	1000	400	400	▲
		BANANE PLANTAIN (kg)	400	1000	300	1000	300	600	■
		IGNAME KPONAN GHANA (kg)	600	600	700	700	600	700	■
		IGNAME KLEGLE (kg)	600			700		800	■
		IGNAME ASSAWA (kg)		600	600	600			▲
		IGNAME BETE BETE (kg)	400			350	500		■
		PATE DE PLACALI (kg)		500		500			■
		OIGNON BLANC (kg)	550	800	500	700	600	900	■
		GRAINE DE PALME (kg)	350	250	300	500	150	300	■
		POIVRON (kg)	1300	1500	600	1000	1200	1500	▼
AUTRES PRODUITS POUR UNE BONNE NUTRITION		CHOU (kg)	650	500	400	700	600	500	▼
		TOMATE TYPE SALADE (kg)	1200	1200	1000	1000	1000	1200	▼
		HARICOT VERT (kg)	700	600	600	700	1000	1000	■
		AUBERGINE N'DROWA (kg)	700	500	800	700	600	700	▼
		PIMENT FRAIS (kg)	1500	1500	900	500	500	1000	■
		GOMBO (kg)	1000	700	600	500	500	400	■
		CAROTTE (kg)	1300	1300	1200	1500	1500	1500	
		CONCOMBRE (kg)	700	1500	300	1000	500	500	
		COURGETTE (kg)	500	1000	400	1000	400	800	
		NAVET (kg)	1000	600	400	600		1000	■
VOS PROTEINES		MANIOC (kg)	250	500	300	300	250	500	■
		POMME DE TERRE (kg)	600	700	800	600	700	700	■
		PATE ARACHIDE (400 g.)	1200			1000			
		PATE PISTACHE(400 g.)	2000		1000	1500			
		PATE DANACARDE(500 g.)	2000						
		HUILE ROUGE (L)	1900						
		GOMBO SEC EN POUDRE (400g.)	700			500			
		VIANDE DE BŒUF SANS OS (kg)	3000		3000	3000	3000		■
		VIANDE DE BŒUF AVEC OS (kg)	2800		2500	2500			■
		DINDE (kg)	5000						
PRODUIT FRAIS	FRUIT	LAPINS (kg)	5000						
		PINTADE (kg)	5500						
		POULET DE CHAIR (kg)	2500		2200	2200			■
		PATTES DE POULETS (kg)	1200						
		PONDEUSES (kg)	2700						■
		POISSON SOSSO IMPORTE (kg)	2500						■
		POISSON MAGNE FRAIS MOYEN (4 unités)	250						
		POISSON MAGNE SEC MOYEN(4 unités)	500						
		POISSON CHINCHARD IMPORTE (kg)	1500						■
		POISSON CARPE IMPORTE (kg)	1700						■
CEREALES ET LEGUMINEUSES		POISSON CARPE AQUACULTURE (kg)	3500						
		POISSON THON (kg)	850						
		POISSON MAQUEREAU IMPORTE (kg)	1500						■
		POISSON MACHOIRON IMPORTE (kg)	1750						
		VIANDE DE MOUTON (kg)	4500						■
		KPLO (unité moyen)	500		500	500			■
		ESCARGOT (LOT DE 6 MOYENS)	3000						
		VIANDE DE PORC (kg)	2000			2200			
		COTE DE PORC (kg)	1100			1200			
		PATTE DE PORC (kg)	1300						
DIVERS		PATTE DE BŒUF (kg)	1500			2500			
		ANANAS (kg)	400		900	1000	700	500	■
		CITRON (kg)	500		875	500	720	900	■
		AVOCAT (kg)	700		800	1000	500	500	■
		NOIX DE COCO (pièce taille moyenne)	150						
		BANANE DESSERT (kg)	350		300	350	350	400	■
		PAPAYE (kg)	400		200	400	300	500	■
		ORANGE (kg)	350		500	350	300	300	■
		PASTÈQUE (kg)							
		RIZ LOCAL WITA 9 (kg)	500		500				■
	RIZ LOCAL DANANE (kg)	700		600					
	FARINE DE SOJA (kg)	800							
	FARINE DE MAIS (kg)	500							
	FARINE DE SORGHO (kg)	600-700							
	FARINE DE MAIS - KABATO (kg)	600							
	FARINE DE MIL (kg)	500							
	FARINE AMANDE DE CAJOU (kg)	5000			1000				
	FARINE DE MANIOC (PLACALI) kg								
	PATE DE PISTACHE (kg)				1500				
	PATE D'ARACHIDE (kg)			900	1000				
	SESAME (kg)								
	NIEBE (kg)								
	FONIO PRECUI (kg)								
	SUCRE ROUX (kg)			1000	1000				
	SUCRE BLANC (kg)								
	LAIT LIQUIDE (L)								
	GINGEMBRE (kg)			300	700				
	FEUILLE DE BISSAP (kg)								
	TOMI (kg)								



LES BIENFAITS DU GINGEMBRE POUR LA SANTÉ

Reconnaissable à sa saveur légèrement piquante et chaleureuse, le gingembre peut être consommé frais, séché, en infusion ou comme épice. Au-delà de son intérêt culinaire, il renferme de nombreux bénéfices médicinaux. Un aperçu des bienfaits du gingembre.

Atouts Nutritionnels et Bénéfices Santé

AIDE À SOULAGER LES NAUSÉES

L'un des effets les mieux étudiés du gingembre concerne les nausées et les vomissements. Des recherches ont notamment évalué son intérêt pour les nausées liées à la grossesse, au mal des transports ou à certaines situations médicales. Les résultats sont encourageants dans plusieurs de ces contextes, même si l'efficacité peut varier d'une personne à l'autre. Le gingembre pourrait notamment agir sur la motricité de l'estomac et sur certains mécanismes impliqués dans les nausées.



FAVORISE UNE BONNE DIGESTION

Le gingembre est traditionnellement utilisé après les repas pour faciliter la digestion. Certaines données scientifiques suggèrent qu'il pourrait stimuler la vidange gastrique et contribuer à réduire certains inconforts digestifs. Une infusion de gingembre peut donc être une boisson agréable après un repas copieux. Toutefois, elle ne constitue pas un traitement des maladies digestives et des symptômes persistants doivent être discutés avec un professionnel de santé.



CONTRIBUE À RÉDUIRE CERTAINES DOULEURS

Le gingembre peut être utilisé dans le contexte des douleurs musculaires ou articulaires. Le gingembre peut compléter une alimentation équilibrée, mais ne remplace pas un traitement médical lorsqu'il est nécessaire.



RICHE EN COMPOSÉS ANTIOXYDANTS

Le gingembre contient différents composés capables d'exercer une activité antioxydante. Les antioxydants participent à la protection des cellules contre les dommages provoqués par le stress oxydatif.



Saisonnalité

Juin à novembre

Zone de production

Zone nord-est (Koun Fao, Tanda).

Zone sud-ouest (Gagnoa, Soubré, Tiassalé).



Instantané

SACHETS ÉCONOMIQUES

400 G
1500 F*



400 G
1750 F*



LAIT
ENTIER 28%

* PRIX MAXIMUM CONSEILLÉ

LAITY, LE MAXIMUM D'ÉNERGIE





Dossier de la Semaine

VENTES PRIVÉES, SOLDES, DÉSTOCKAGE : QUE RENFERMENT RÉELLEMENT CES APPELLATIONS ?

Lorsqu'une marque annonce une « vente privée », un « déstockage » ou des « soldes », l'objectif est souvent le même : proposer des produits à un prix inférieur au tarif habituellement affiché. Pour le consommateur, la différence peut sembler minime. Pourtant, ces trois appellations ne recouvrent pas exactement la même réalité. En pratique, chacune correspond à une démarche commerciale particulière, avec ses propres objectifs et ses propres conditions. Savoir les distinguer permet donc de mieux comprendre les offres proposées et d'évaluer plus facilement si une réduction est réellement intéressante. Ventes privées, soldes, déstockage : que renferment réellement ces appellations ? Éléments de réponses.



Les ventes privées : des offres réservées à certains clients

L'expression « vente privée » désigne généralement une opération commerciale présentée comme étant accessible à un nombre limité de clients. L'accès peut être réservé aux membres d'un programme de fidélité, aux abonnés d'une newsletter, aux clients disposant d'un code promotionnel ou, plus simplement, aux personnes invitées par l'enseigne. Le terme « privé » renvoie donc principalement aux conditions d'accès à l'offre. Une enseigne peut par exemple organiser une vente privée quelques jours avant le lancement d'une promotion plus large. Elle peut proposer également à certains clients une réduction sur une sélection de biens.

Les soldes : une période commerciale encadrée

Les soldes correspondent à une catégorie particulière de promotion. Contrairement à de nombreuses opérations commerciales classiques, leur utilisation est encadrée par la réglementation applicable dans le pays concerné. En Côte d'Ivoire, la réglementation prévoit deux périodes : du 10 au 31 mars et du 10 au 31 août de chaque année. Le principe des soldes repose notamment sur la vente de produits proposés à la baisse pendant une période déterminée. Les commerçants doivent respecter des règles précises concernant la période des soldes, l'affichage des prix et les conditions dans lesquelles les réductions sont présentées. Cette distinction est importante : toutes les promotions ne sont pas des soldes.

Le déstockage : écouler des marchandises disponibles

Le déstockage répond à une logique différente. Il consiste généralement pour un commerçant ou un fabricant à chercher à vendre des marchandises qu'il souhaite retirer de ses stocks. Plusieurs raisons peuvent expliquer un déstockage. Il peut s'agir de produits provenant d'une ancienne collection, d'articles dont la commercialisation est arrêtée, d'un surplus de marchandises ou encore de références qui se vendent moins rapidement que prévu. Le déstockage permet ainsi

de libérer de l'espace et de récupérer une partie de la valeur immobilisée dans les stocks. C'est pourquoi les produits concernés peuvent être proposés avec des réductions importantes.

Pourquoi les enseignes utilisent-elles ces différentes appellations ?

Derrière ces termes se trouvent des objectifs commerciaux différents. Une vente privée permet notamment de créer un sentiment d'exclusivité et de récompenser ou d'attirer certains clients. Le déstockage répond davantage à une problématique de gestion des stocks. Les soldes, quant à eux, s'inscrivent dans un cadre commercial et réglementaire spécifique.

Ce qu'il faut vérifier avant d'acheter

Quel que soit le nom donné à l'opération, quelques réflexes permettent de mieux apprécier une offre. Il est d'abord utile de vérifier le prix final du produit plutôt que de se concentrer uniquement sur le pourcentage de remise. Il faut ensuite regarder les caractéristiques de l'article, notamment lorsqu'il s'agit d'une ancienne collection ou d'un produit dont certaines variantes ne sont plus disponibles. Les conditions de vente méritent également une attention particulière : modalités de livraison, garanties, retours, échanges et éventuelles restrictions peuvent varier selon les enseignes et les produits.

« Vente privée », « soldes » et « déstockage » sont trois expressions souvent utilisées pour mettre en avant des prix réduits, mais elles ne désignent pas exactement la même chose. Pour le consommateur, le plus important reste donc de regarder au-delà de l'étiquette commerciale : quel est le prix réellement payé, quel était le prix de référence, quel produit est concerné et quelles sont les conditions de vente ? Comprendre ces différences permet de mieux décoder les promotions et, surtout, de distinguer une simple stratégie commerciale d'une véritable occasion d'achat.

SURVEILLANCE DU MARCHÉ : LE MINISTÈRE DU COMMERCE DÉMANTÈLE UN RÉSEAU DE TRANSVASEMENT DE BOUTEILLES DE GAZ



La Brigade de Contrôle Rapide (BCR) du Ministère du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat a saisi des bouteilles de gaz de six kilogrammes transvasés dans des bouteilles de 12 kilogrammes, au cours de deux opérations de contrôle menées mardi 22 septembre 2026 à Bingerville et à Cocody Deux-Plateaux.

Ces interventions font suite à des alertes signalées par des populations, qui ont permis aux agents de la BCR de localiser des sites où s'effectuait cette activité de transvasement de gaz. Cette pratique consiste à transférer le contenu liquide d'une bouteille de six kilogrammes dans une bouteille de 12 kilogrammes, exposant ainsi les consommateurs à l'achat d'un volume de gaz inférieur à celui correspondant au conditionnement annoncé.

À Bingerville, les agents de la BCR ont surpris les opérateurs en pleine activité de transvasement, à l'arrière d'un magasin de vente de bouteilles de gaz. L'opération a permis de saisir 500 bouteilles de gaz

concernées par cette pratique dangereuse et frauduleuse.

Outre le préjudice économique causé aux consommateurs, cette activité de transvasement, réalisée dans des conditions non conformes, présente également des risques pour la sécurité des opérateurs, des clients et des populations riveraines, notamment en raison de la manipulation du gaz dans des installations inadaptées.

Une seconde opération menée à Cocody Deux-Plateaux a permis aux agents de la BCR de découvrir et de saisir 88 bouteilles supplémentaires concernées par le même procédé.

La saisie de ces bouteilles traduit la détermination du Ministre du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat, Monsieur Kalil Konaté, à renforcer les contrôles sur le terrain et à prévenir les pratiques frauduleuses et dangereuses pour les citoyens.

COMMENT RÉPARER UNE FERMETURE ÉCLAIR COINCÉE

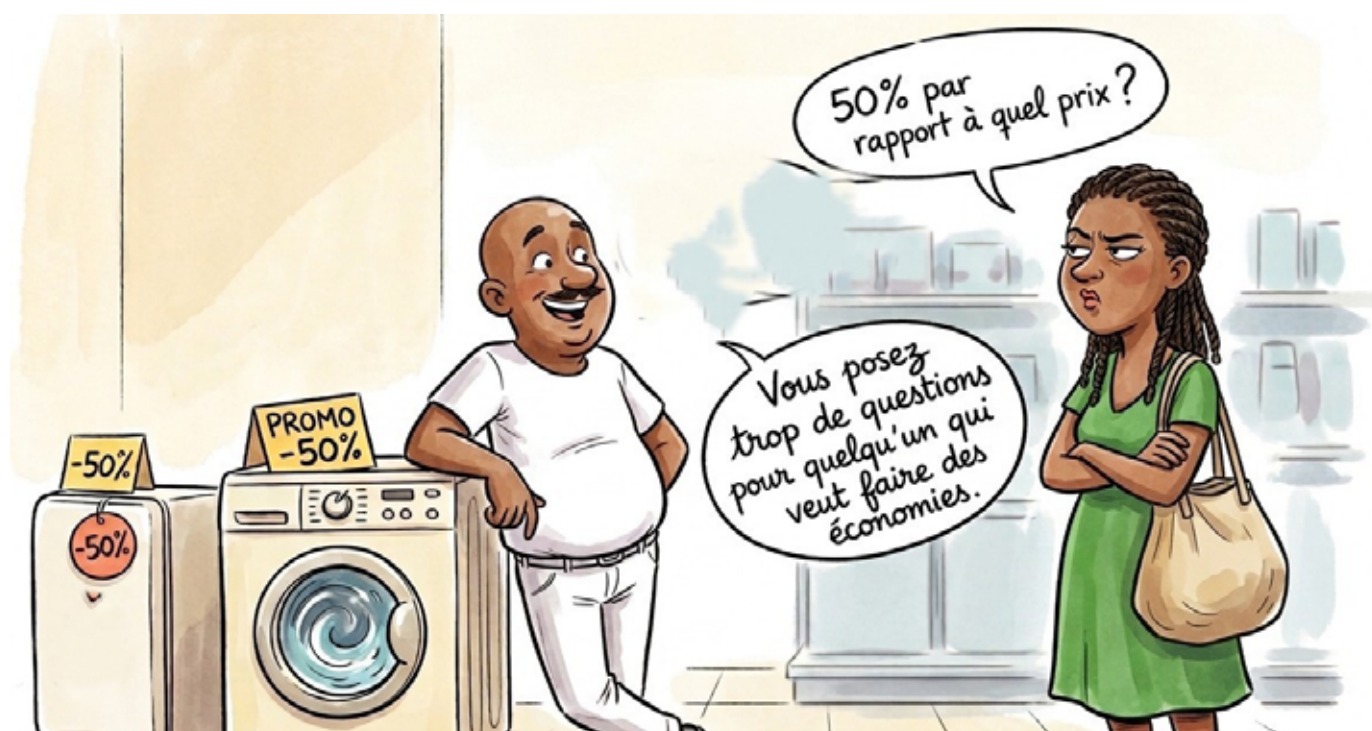
Une fermeture éclair bloquée peut être très frustrante. Surtout évitez de tirer fort, il peut y avoir des risques de déformer le curseur ou même de casser les dents. Testez une astuce simple et rapide.

Mode d'emploi

1. Procurez-vous un savon sec ou une bougie.
2. Frottez délicatement le savon sec ou la bougie sur les dents de la fermeture.
3. Faites glisser la fermeture éclair doucement d'avant en arrière. Cette méthode facilite le glissement et résout rapidement le problème.



Humour de la Semaine





Conseil National de Lutte
contre la Vie Chère

Ensemble c'est possible

COM'ON
Studio Creatif



Infoline Secrétariat Exécutif

Responsable : **Dr Ranie-Didice BAH-KONE**

Tel. : +225 27 22 52 68 17 - Email : r.bah@cnlvc.ci

Localisation : **Cocody-Angré, en face de la CNPS, Abidjan**

www.cnlvc.ci



conseil national de lutte
contre la vie chère



N° vert : 25 21 01 79 99

Editeur :

MINISTÈRE DU COMMERCE, DE L'INDUSTRIE
ET DE L'ARTISANAT

Rédacteur en chef :

Secrétariat Exécutif du CNLVC

Rédaction : **COM'ON :**

Oumar NDAO

Mathilde Oulai - Fabrice Abou

Regie : **MOUSTIK SARL**

Standard : **+225 2521017999**

Email : **commercial@comon.ci**

Localisation : **2 Plateaux Vallon - Rue des Jardins**

Production et Distribution : **COM'ON**